

**TIEDOTE****29.11.2021****Julkaisuvapaa heti****Senergia Suomi Oy ja Sadex Oy yhteistyöhön: Tavoitteena kehittää aurinkosähköalaa asiakkaan eduksi**

*Senergia Suomi Oy:n ja Sadex Oy:n yhteistyö perustuu yhteiseen tavoitteeseen kehittää aurinkosähköjärjestelmiä entistä pitkäikäisemmiksi, helpommiksi asentaa ja hellävaraisemmiksi kattopinnoille. Energiamuodon ekologisuus ja tuotannon hiilijalanjäljen pienentäminen toimivat hyvänä lisämotivaationa.*

Aurinkosähköjärjestelmiin erikoistunut tukkuliike Senergia Suomi Oy ja sadevesijärjestelmien sekä kattoturvallisuuden asiantuntija Sadex Oy ovat solmineet yhteistyösopimuksen. Sadex toimii Senergia Suomen kiinniketoimittajana erityisellä yhteistyömallilla. Yhteistyöllä lähdetään tavoittelemaan aurinkopaneelien kiinnitysjärjestelmien standardisointia sekä tuottamaan kaikille kattopinnoille ja maakentille sopivia laadukkaita ratkaisuja, jotka hyödyttävät asiakasta monella tapaa.

Pohjoismaiden johtavana aurinkosähkötukkuna Senergia Suomi haki tietoisesti yhteistyöhön paikallista kiinniketoimittajaa, sillä aiemmin oli havaittu haasteita maantieteellisesti kaukana sijaitsevien toimittajien kanssa. Uuden kumppanin valinnassa pienemmät rahtikustannukset ja rahdin pienempi hiilijalanjälki olivat yksi merkittävä tekijä, samoin paikallisten kattojen ja rakennusalan tuntemus. Löytyi pirkanmaalainen, Suomen laajuisesti toimiva Sadex, joka puolestaan oli laajentanut hiljattain liiketoimintaansa kehittämään aurinkopaneelikiinnitysjärjestelmiä.

Yritysten ajatusten kohtaaminen ja tavoitteiden samansuuntaisuus kävi selväksi heti ensimmäisellä tapaamisella. Kasvava aurinkosähköala kiinnosti molempia nimenomaan alan kehittämisen näkökulmasta: molempien ajattelu suuntautuu kauemmas kuin äkillisiin hyötyihin. ”Yhteinen sävel löytyi heti alkumetreillä, sillä molempien tahtotila on kehittää yhdessä tuotteita, palvelua ja koko alaa”, Sadex Oy:n liiketoimintajohtaja Arto Kurtti kertoo. ”Meitä kiinnosti Sadexin joustavuus ja reaktiivisuus, sekä mahdollisuus räätälöidä ratkaisuja sen sijaan, että tilattaisiin suoraan katalogista. Toimintatapojen ja kulttuurin on kohdattava. Teknisesti hyviä toimittajia on paljon, mutta Sadexin erottaa muista heidän tapansa toimia, helppous ja joustavuus”, Senergia Suomi Oy:n myyntijohtaja Lauri Vannas täydentää. ”Me haluamme tukkurina poiketa positiivisesti alan normeista, ja yhteistyön pitää perustua luottamukseen ja tasavertaisuuteen, ei halvimpaan hintaan.”

Molemmat yritykset tiedostavat, että kilpaillulla alalla pärjäämiseen tarvitaan laadukkaat tuotteet, nopea rahti, hyvä hinta ja kattava takuu. Saatavuuden merkitys on korostunut varsinkin viime aikoina. Kun maailmanlaajuinen logistiikkapullonkaula on hidastanut monia projekteja, toimittajan sijainti lähellä ratkaisee paljon. Varaosien saatavuus on avainsana. ”Markkina kasvaa koko ajan ja hakee muotoaan. Juuri suomalaisille katoille ja maastoille sopivia järjestelmiä ei kehitä moni. Haluamme saada laadukkaat, nopeasti asennettavat tuotteet kaikkien käyttöön, ja epäkäytännölliset, jopa vaaralliset, ratkaisut pois markkinoilta”, Arto Kurtti kertoo Sadexin tahtotilaa.

Suomessa valmistettavat Sadexin kiinnitysratkaisut helpottavat asennusta ja säästävät aikaa sekä materiaaleja. Huonoilla kiinnikkeillä paneelin rikkoutumisriski on suuri. Lähtökohtana suunnittelussa on ollut se, että kiinnikkeet kestäisivät käytössä vähintään yhtä pitkään kuin paneelit. Tavoitteena on, että kiinnikkeille voidaan antaa 30 vuoden takuu – ja luvata peräti 60-vuotinen kesto. ”Aurinkopaneelin toteutettu sähköntuotantojärjestelmä on pitkäikäinen investointi, joten ratkaisuja ei kannata tehdä halvimmilla mahdollisilla komponenteilla. Kustannussäästöjä tulee laadukkailla materiaaleilla, jotka kestävät koko järjestelmän eliniän. Ratkaisut suurempiin projekteihin ovat räätälöitynä esimerkiksi erilaisten maatyypin perusteella. Joustavuus on toimintamme avain, ja sen puolestaan takaa kotimainen valmistajakumppanimme”, Arto Kurtti tarkentaa.

Alalla on toimittajia paljon, joten Senergia Suomi haluaa toimia suodattimena asiakkaan suuntaan: tarjota parhaat ratkaisut, jotka ovat jo läpäisseet asiantuntijoiden seulan. Tuotteen laadusta ja tuotannon vastuullisuudesta ei tingitä. ”Lähtökohtana on tukea toista. Haluamme toimia yhteistyökumppaneina asiakkaalle, ja muodostaa eräänlaisen kolmikannan, jonka kautta pystymme kehittämään tuotteita ja alaa. Pienten oivallusten viitoittamana kehitetään paljon uutta ja hiotaan prosessia. Sitä kautta pystymme tuomaan arvoa enemmän myös loppukäyttäjälle”, Lauri Vannas summaa.

*Senergia Suomi Oy on aurinkosähköjärjestelmiin erikoistunut palvelutukku asentajille. Senergia Suomi tarjoaa kaikki järjestelmiin tarvittavat tuotteet, vahvan teknisen tuen sekä koulutukset (esim. tuotekoulutuksia). Yritys on hiljattain avannut varaston myös Vantaan Tammistoon, jotta asiakkaiden palvelu Suomessa onnistuu jatkossa nopeammin. Myös nouto varastolta on mahdollista!*

*Suomalainen Sadex Oy palvelee kaikkia kiinteistön omistajia vedenpoistoon sekä tikas- ja kattoturvallisuuden liittyvissä asioissa. Sadexin tärkein tehtävä on suojella rakennusta sadevedeltä sekä turvata ihmisten liikkuminen katolla ja rakennusten läheisyydessä. Sadex myy, kehittää ja asentaa sadevesijärjestelmiä, tikkaita, kattoturvatuotteita, aurinkopaneelien kiinnitysjärjestelmiä sekä parvekevedenpoistotuotteita. Palvelua saa valtakunnallisesti pian 10:lla eri paikkakunnalla yli sadan ammattilaisemme voimin.*

## Kuvitus

Ladattavissa osoitteesta <https://www.sadex.fi/images/ajankohtaista/SadexSenergia-Yhteistyö.jpg>

Kuvassa (vas.) Senergia Suomi Oy:n myyntijohtaja Lauri Vannas ja Sadex Oy:n liiketoimintajohtaja Arto Kurtti

Kuva: Sadex Oy

## Lisätiedot

Myyntijohtaja Lauri Vannas, Senergia Suomi Oy, p. 050 357 6199, lauri.vannas@senergia.se  
Liiketoimintajohtaja Arto Kurtti, Sadex Oy, p. 0400 318 022, arto.kurtti@sadex.fi